

Dr. Andrea Benkendorff, Fachanwältin für Arbeitsrecht

Die Attraktivität der Frau ... als Arbeitgeber Instrumente der Mitarbeiterfindung und -bindung



"WER NACH AUßEN GLÄNZEN WILL, MUSS NACH INNEN STRAHLEN"

Mitarbeitergewinnung und – bindung haben ähnliche Ansatzpunkte:

Ein attraktiver Arbeitgeber sein und dies nach außen kommunizieren!

WAS MACHT SIE SO EINZIGARTIG?

- Vision mit Anziehungskraft entwickeln, um gutes Personal zu gewinnen und langfristig zu binden
 - Analyse der eigenen Stärken, Werte und Ziele als Arbeitgeber
 - Vision den eigenen Mitarbeitern und Bewerbern vermitteln

- 4 x P der Attraktivität als Arbeitgeber
 - Pluspunkte,
 - Perspektive,
 - Partizipation,
 - Prestige

PLUSPUNKTE: VERGÜTUNG UND ZUSÄTZLICHE LEISTUNGEN

- marktgerechte Vergütung: Entscheidungsfaktor nur bei erheblichen Entgeltdifferenzen
- zusätzliche Leistungen
 - Betriebliche Altersvorsorge
 - Benefits nach Betriebszugehörigkeit (auch über die Kündigungsfristen, Entgelthöhe, Urlaub hinausgehend)
 - Arbeitgeberdarlehen
 - Mobbingprävention und Gesundheitsförderung
 - Sonderkonditionen im Umfeld (Fitness, Physiotherapie, Einkauf, KiTa, Versicherungen…)

PERSPEKTIVE: ENTWICKLUNGSMÖGLICHKEITEN FÖRDERN UND FORDERN

- voraussehbare Karriere
- Fort- und Weiterqualifizierungsprogramme
- Verantwortung und entsprechende Handlungsfähigkeit
- gezielte Perspektiven bieten
 - u.a. durch ...
 - Personalentwicklungsprogramme
 - Beurteilungssysteme
 - Regelmäßige Mitarbeiter-Vorgesetzten-Gespräche
 - Bildung von "Goldfischteichen"

PARTIZIPATION IN DER UNTERNEHMENSKULTUR

- Förderung von Teamarbeit
 - Quality Guide
 - Arbeitsgruppen (Qualität, Strategie)
 - kontinuierlicher Verbesserungsprozess
- Partnerschaftlicher wertschätzender Umgang
 - Persönliche und offene Kommunikation
 - "nahbarer Chef"
 - Gelegenheiten zum Erfahrungsaustausch (GF-Lunch)

PARTIZIPATION IN DER UNTERNEHMENSKULTUR

- Reflektion über Stärken und Schwächen (Missstände beheben!)
 - Mitarbeiterbefragungen,
 - Betriebliches Vorschlagswesen
 - Austrittsgespräche o. anonymer Bewertungsbogen

- Betriebliche und persönliche Belange
 - Gemeinsame Sport- und Freizeitaktivitäten
 - Kinder- oder Familienfest

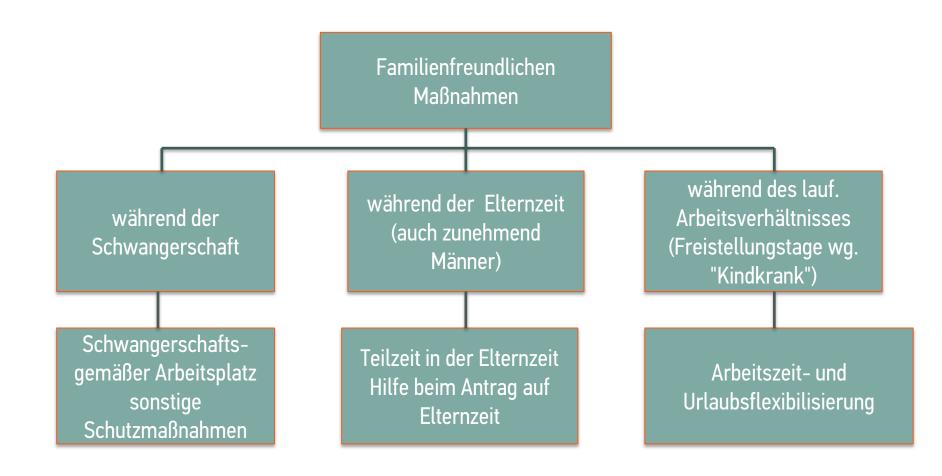
ARBEITSUMFELD

Der Mitarbeiter sucht den besten Arbeitgeber für sich <u>und</u> seine Familie.

Kernfaktor: Familiäres Umfeld

- 50 % der Bindung aufgrund der Akzeptanz d. Familie bzw. Rahmenbedingungen für Partner und Kinder
- Einbeziehung der Kinder und Lebenspartner

PARTIZIPATION BEI DER FAMILIENORIENTIERUNG Vorschlag: Arbeitgebergelenkte Modelle entwickeln



TUE GUTES UND REDE DARÜBER

Prestigepflege UNTERNEHMENSEXTERNE KOMMUNIKATION

- •Gütesiegel
- •eigene Website
- •Stellenausschreibungen
- -spez. Flyer
- Arbeitszeugnisse

Internetplattform
Jobbörsen
Messen
Hochschultage

Bildungseinrichtungen **aber** zielgruppenorientierte Kommunikation (AZUBI für AZUBIs) Mund zu Mund

PERSONALGEWINNUNG – WO GIBT ES POTENTIAL FÜR NEUE FACHKRÄFTE?

- Erhöhung der Produktivität der Arbeitszeit (durchschnittliche wöchentliche Arbeitszeit von Vollzeitkräften in Deutschland: 41,8 Stunden*)
- Frauen (nur 55% in Vollzeit*)/Familienorientierung
- ausländische Fachkräfte (Nettoabwanderung aus Deutschland*)
- ältere Arbeitnehmer (nur 56% berufstätig*)
- eigene Ausbildung Ihrer Fachkräfte

*Fundstelle: Bundesagentur für Arbeit, Neue Wege zur Personalgewinnung

LANGZEITARBEITSKONTEN

Begriff:

alle Formen von Ansparen von geleisteter Arbeitszeit, welche über ein Jahr hinausgeht

Ziele:

- Ausgleich von Mehrarbeitszeiten
- Ermöglichen von mittel- und langfristen Auszeiten (Sabbaticals)
- Vorbeugung von "burn-out"
- Förderung von Fort- und Weiterbildung
- Verkürzung Lebensarbeitszeit (Altersteilzeit)
- Pflege von Angehörigen
- Kindererziehung

FAZIT: LANGZEITKONTEN

- Vorteile der Arbeitszeitkonten:
 - effektiverer Einsatz der Arbeitskräfte, schnellere Reaktion auf unvorhergesehene Ereignisse
 - größere Mitarbeiterzufriedenheit
 - Arbeitsplatzsicherung
 - Kundengerechte Service-Zeiten
 - Wettbewerbsvorteil und Instrument der Mitarbeiterbindung
- Nachteile der Arbeitszeitkonten:
 - höherer Verwaltungsaufwand

POTENTIAL AUS EIGENEM NACHWUCHS

Zielgruppen: Schüler, Studierende, spez. Berufsgruppen

- Wettbewerbe gestalten mit Öffnung für Externe
- auch Schnupperpraktikum
- Praktikanten-, Trainee- und Mentoringprogramme
- Ausbildungsdarlehen
- Mitarbeiter werben Mitarbeiter

Prämie spart Ausschreibungskosten

MA werben, d. h. reden gut über das Unternehmen

POTENTIAL AUS EIGENEM NACHWUCHS

- Tag der offenen Tür
- Kontakt zu Ausbildungseinrichtungen
- Fachvorträge in Fachverbänden
- Teilnahme an Ausbildungs- und Berufsmessen
- Regelmäßige Vorstellung in Schulen u. ä.

Ein aktiver Ausbildungsbetrieb sein!

Vielen Dank für Ihre Aufmerksamkeit!





DR. ANDREA BENKENDORFF

BATTKE GRÜNBERG PARTG AM WALDSCHLÖSSCHEN 2 01099 DRESDEN

E-MAIL: BENKENDORFF@BATTKE-GRUENBERG.DE

TEL.: 0351-56390-26

FAX: 0351 - 56390-99

